

Ta vare på kundene i ett system Æ CRM systemet!

1. Drill spesielt kundesenteret i å registrere all kundekontakt i CRM-systemet (Customer Relationship Management)
 2. Sett arbeidet med salg og kundeføring i system
 3. Et godt verktøy for salg og kundeføring gir bedre kontroll på inntektene.
 4. Visma SuperOffice skalerbart og integrert med flere av Vismas økonomisystemer. Egne tilleggsmoduler og apper, gjør systemet fleksibelt og mulig å tilpasse til dine behov.
 5. Ta kontroll over verdiene . ha én felles kundebase for hele bedriften.
 6. Spar tid . jobb smartere med integrert dataflyt mellom økonomi og salg.
 7. Øk inntjeningen . jobb målrettet med de mest lønnsomme kundene.
 8. Selg mer . gi ansatte et verktøy som gjør dem mer effektiv.
 9. Få resultater på kort sikt . kom raskt i gang med lav brukerterskel.
-